

Fiba Sigorta'nın Sampo Japan Insurance'a satışıyla ilgili düzenlenen basın toplantısının tamamını www.sigortahaber.tv 'den izleyebilirsiniz.
www.sigortahaber.tv



TÜSAF

T. SİGORTA ACENTELERİ FEDERASYONU

14 TEMMUZ 2010 ÇARŞAMBA/ SAYI: 72

e-gazete

www.tusaf.org.tr



HAZİNE

Yönetmelik değişiklikleri sürüyor

Sigorta ve Reasürans Şirketleri ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik hükümlerinin Aktüeryal Zincirleme Merdiven Metodu'nda yapılacak yöntem değişikliğiyle uyumlu hale getirilmesi hakkında değişiklik yapan Hazine Müsteşarlığı, hazırlanan taslak yönetmeliğin 30 Eylül 2010'da yürürlüğe gireceğini duyurdu.

WEB SİTESİ



Sigortam.net yenileniyor

Geçtiğimiz günlerde 9.yaşını kutlayan Sigortam.net, 10.yılına yeniliklerle başladı. Web sitesinin tasarım ve içeriğini tamamen değiştirdi. Sigorta rehberlerinden, uzman görüşlerine, sigorta haberlerinden, kullanıcı yorumlarına kadar farklı yazarlar tarafından içeriği beslenecek olan sitenin sürekli güncel tutulabilmesi için alt yapı olarak yeni ve farklı bir içerik yönetim sistemi kullanıldı. Sitedeki bilgi merkezi bölümünde sigortacılık ve kasko, trafik, sağlık başta olmak üzere her türlü bireysel sigortayı yaptırmak ve ilgili pek çok konuda cevap bulabilmek mümkün. İnternet sitesindeki görsel değişimin henüz bir başlangıç olduğunu belirten Sigortam.net'in Pazarlama ve İş Geliştirme'den sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Sevil Mert, "Sigortam.net bugüne kadar çok güzel işler başardı, bundan sonra da öncü ve dinamik yaklaşımımızı sürdürerek pek çok yeniliğe imza atacağız, sitedeki gelişim süreci de bunun bir parçası ve yeniliklerimiz durmaksızın devam edecek" dedi.

GENERALİ SİGORTA



'Şirketlerin yükümlülükleri arttı'

Generali Sigorta Genel Müdürü Mine Ayhan, sigorta müşterisinin eskiye nazaran daha bilinçli olduğunu söyledi. Sigorta sektörünün hasarla ilgili maliyet azaltıcı çalışmalar yaptığına değinen Ayhan, "Tüketici sigortalanma konusunda bilinçlendirmeye yönelik yaptığımız çalışmalar da işe yarıyor, çünkü eskiyle kıyasladığımızda daha bilinçli sigortalıların olduğunu gözlemliyoruz" dedi. Hasar anında hasarın en doğru ve hızlı şekilde eksiksiz ödenmesini sigorta şirketlerinin de tercih ettiğini belirten Ayhan "Sigorta şirketlerinin yükümlülükleri arttı. Biz de en kısa zamanda eksiksiz olarak hasar ödemelerini yapmaya çalışıyoruz" dedi. Ayhan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Çapraz satış yapılarak aynı müşteriye satılan poliçe sayısı da artıyor. Bir müşterinin şu ana kadar sadece trafik sigortası varsa ona artık kasko, gibi başka poliçeler de satıldı için poliçe adetlerimiz artıyor." *Star*

"Aileniz için 'N' olur N' olmaz' deyin"



Uğur Gülen

Uğur Gülen, Aksigorta'nın sürpriz kazalara karşı çıkardığı ürünü "N' olur N' olmaz" ferdi kaza sigortasını özellikle çocuklu ailelerin tercih etmesi gerektiğini söyledi.

Aksigorta, her an her yerde başa gelebilecek sürpriz kazalara karşı çıkardığı ürünü "N' olur N' olmaz" ferdi kaza sigortasıyla müşterilerini ayda sadece 3 TL'den başlayan prim karşılığında güvence altına alıyor.

Aksigorta, "N' olur N' olmaz" ferdi kaza sigortasıyla, başa gelebilecek sürpriz kazalara karşı müşterilerini ayda sadece 3 TL'lik prim karşılığında güvence altına alıyor. 5.000 TL'ye kadar tedavi masrafı, 250.000 TL'ye kadar ölüm ve sakatlanma tazminatı ödeyen Aksigorta, kontrol dışı kazalara karşı hayatınızı kontrol altına almanızı sağlıyor. Aksigorta'nın "N' olur N' olmaz" ferdi kaza sigortası; evde, trafikte, işyerinde, sokakta, tatilde; kısacası her an her yerde sürpriz bir biçimde başa gelebilecek olan trafik kazasından zehirli böcek sokmasına; kesik, yanık, çıkıktan elektrik çarpmasına kadar kontrol dışı sürpriz kazalara karşı müşterisini güvence altına alıyor. Böylelikle başına herhangi bir kaza gelen sigortalı, tedavi masraflarını ve ailesinin geleceğini, çocuklarının eğitimini, ev-araba taksitlerini düşünmek zorunda kalmıyor.

Tüm ailelerinin özellikle çocukları için

Sakatlık ve ölüme karşı güvence veriyor

Aksigorta "N' olur N' olmaz" ferdi kaza sigortası; ayda 3 TL prim ödemesine 1.000 TL, 5 TL prime 2.000 TL, 9 TL prime 3.000 TL, 20 TL prime ise 5.000 TL yıllık toplam tedavi masrafı ödüyor. Sürpriz kazaların ölüm ya da sakatlanma ile sonuçlanması durumunda ise Aksigorta aileyi güvence altına alıyor, sigortalının eş ve çocuklarına aylık 3 TL prim ödeyenler için 25.000 TL, 5 TL için 50.000 TL, 9 TL için 100.000 TL, 20 TL için ise 250.000 TL tazminat ödüyor.

yaptırması gereken "N' olur, N' olmaz" ferdi kaza sigortası Aksigorta güvencesiyle çok uygun fiyatlara ve ödeme koşullarıyla sahip olabilirsiniz.

'Anne ve babalar duyarlı olmalı'

Aksigorta Genel Müdürü Uğur Gülen N' olur N' olmaz sigortasını anlatırken özellikle

anne ve babaların bu konuda çok duyarlı olması gerektiğine dikkat çekti. "Bizi nelerin beklediğini asla bilemeyiz ama en değerli varlıklarımız olan çocuklarımızın geleceğini biz olmasak da garanti altında olacağını bilmek biz anne ve babalar için çok büyük bir rahatlık. Anne veya babaya bir şey olduğunda çocukların eğitimlerini devam ettirmesi ve ihtiyaçlarının karşılanması için böyle bir güvencenin sağlanması onlara verilebilecek en anlamlı hediyedir" diye belirtti.

Yılda ortalama 400 bin kişi kaza sonucu hastanelik oluyor

İstatistiklere göre; Türkiye'de yılda ortalama 200 bin kişi kazayla düşerek hastanelik oluyor, 2 bin kişi ise bu kazalar sonucunda hayatını kaybediyor. Trafik kazalarında yılda ortalama 160 bin kişi hastaneye kaldırılırken, 6 bin kişi hayatını kaybediyor. Çalışan nüfusun yaklaşık 1/100'ü iş kazası geçiriyor ve ortalama 35 bin kişi yaralanırken, 1000 kişi de hayatını kaybediyor. Yine yılda yaklaşık 10 bin kişi boğulma ya da batma tehlikesi geçirerek hastanelik olurken, 1000 kişi boğularak yaşamını yitiriyor.

EGM Başkanı ve AvivaSA CEO'su Meral Erenden, yeni BES verilerini açıklayarak sistemin son 6 ayını değerlendirdi: EGM'nin 2 Temmuz 2010 tarihli verilerine göre Bireysel Emeklilik Sistemi'nde fon büyüklüğü 10.394.626.084 TL'ye, toplam katılımcı sayısı ise 2.153.481 kişiye ulaştı. Bireysel Emeklilik Sistemi'nden emekli olan katılımcı sayısı ise 2.426 kişiyi buldu. EGM verilerine göre 31 Aralık 2009'da 9.097.436.467 TL olan toplam fon tutarı, 6 aylık dönemde, geçen yılın aynı döneminde olduğu gibi 1 milyar TL'nin üzerinde büyüyerek Haziran 2010 sonu itibarıyla 10.394.626.084 TL'ye ulaştı. 31 Aralık 2009'da 1.987.940 kişi olan katılımcı sayısı ise yüzde 8,32'lik artışla 2 Temmuz'da 2.153.481 kişiye çıktı. Geçtiğimiz yılın aynı döneminde, 1.745.354 olan katılımcı sayısı yüzde 7,39'luk artışla 1.874.250 kişi olmuştu. Bu sonuçların, BES'e yeni tanışan ve sisteme dahil olmak isteyen büyük bir kitlenin varlığını işaret ettiğini belirten EGM Başkanı ve AvivaSA CEO'su Meral Erenden açıklamalarına şöyle devam etti: "Bu rakamlar bize aynı zamanda sistemin ekonomik krizi atlattığını da gösteriyor. Türkiye, dünyada BES'e en geç başlayan ülkelerden biri olmasına rağmen toplam fon tutarının 10 milyar TL'yi, katılımcı sayısının ise 2 milyonu aşması BES'in büyüme yolunda emin adımlarla ilerlediğini gösteriyor. Sektörün 2010 sonunda 11 milyar TL fon büyüklüğüne ve 2,2 milyon katılımcı sayısına ulaşacağı tahmin ediyoruz." Türkiye'nin geleceği için BES fon büyüklüğünün 100 milyarlar ile ifade ediliyor olması gerektiğini de belirten Meral Erenden, "Bu büyüklüklere ulaşmak için kurumsal katılımların artması, Bakanlar Kurulu yetkisindeki vergi avantajının artırılması, gibi bir dizi karar gerekiyor. Yasal düzenlemelerin sisteme olan ilgiyi katlayacağına öngörüyoruz" dedi.



Meral Erenden

'Hedef; yıl sonunda 11 milyar TL fon büyüklüğü'

Poliçeler ağaca dönüşüyor



Recep Koçak

Işık Sigorta'nın "Çocuklarımızla Birlikte Büyüyecek 100 bin Ağaç" projesi acentelerden gelen talep üzerine büyüyerek devam ediyor.

Işık Sigorta, sosyal sorumluluk projeleri çerçevesinde başlattığı "Çocuklarımızla Birlikte Büyüyecek 100.000 Ağaç" projesini tüm poliçeler için genişletme kararı aldı. Zorunlu olmayan poliçelerin tümü, sigortalılarına adına dikilecek birer ağaca dönüşecek. Işık Sigorta'nın tüm poliçeleri, sigortalıları "her ihtimale karşı" korurken, ülkemizin ve dünyanın daha yaşanabilir bir yer olmasına da katkı sağlayacak.

"Çocuklarımızla Birlikte Büyüyecek 100.000 Ağaç" projesinin ilk adımı 24 Mart'ta Denizli'de yapılan bir ağaç dikme töreniyle atıldı. Acentelerin ve sigortalıların talepleri doğrultusunda da Temmuz ayı itibarıyla tüm poliçelere yaygınlaştırıldı. Işık Sigorta Genel Müdürü Recep Koçak, konuya ilişkin şu bilgileri

paylaştı; "Çocuklarımızın geleceğini güvence altına almayı hedefleyen Eğitim Güvence Poliçesi ailelerin büyük ilgiyle karşılanmıştı. Bu paketin başarısına bir yanıt olarak hazırladığımız "Çocuklarımızla Birlikte Büyüyecek 100.000 Ağaç" projesi, poliçeye olan ilgiyi artırdı.

Bu ilgi, Işık Sigorta için ticari açıdan önemli elbette ama daha önemlisi sigortalıların projenin içinde olmaya bu kadar istekli olmaları ve ortaya çıkan faydanın sosyal önemi oldu. Devamında da acentelerden gelen talepleri değerlendirerek, zorunlu poliçeler haricindeki tüm poliçelerimiz için birer ağaç dikme kararı aldık. Bu projede başarı çok yönlü ve biz de ekip olarak son derece gururluyuz."

Işık Sigorta'nın sunduğu zorunlu olmayan tüm poliçeleri kapsayan kampanyada, her poliçe ile birlikte ağaç sertifikası da sigortalılara ulaştırılıyor. *Finans Gündem*



Banu Darcan

Düşük prim geniş teminat

"Şirketimizde genç yaşta sisteme girmek isteyen sigortalı adayları için farklı ürün çeşitleri bulunuyor" diyor Yapı Kredi Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Banu Darcan Şemsiye Dergisi'ne bu sigortalılarla ilgili bilgi verdi. Darcan; "Sağlık sigortaları, yaş, cinsiyet ve sağlık riskleri değerlendirilerek fiyatlandırılan yapılan bir sistem. Genç yaşta kişilerin primleri çok daha düşük. Ayrıca genç yaşta sigortalı olmak ve uzun süre sistemde kalmak oluşabilecek sağlık risklerinin kapsamı içine alınması ve yıllar itibarıyla uygulanabilecek süreklilik indirimleri vb. avantajlar sunuyor. Bireysel sağlık sigortalarının yanı sıra aile paketi şeklinde avantajlı sağlık sigortaları da mevcut. Ebeveynler gerek aile paketinin sağladığı fiyat avantajları gerekse çocuklara özel aşı, doğumu karşılanan çocukların doğuştan gelen hastalıklarının kapsamı içine alınması vb. birçok güvencesi içerdiği açısından özel sağlık sigortalarını tercih ediyor. Bunun yanı sıra anne/babalar tabii ki çocukları için en kaliteli bir sağlık hizmeti almak istediklerinden özel sağlık sigortalılarına daha fazla önem veriyor. Genç

Nazar Boncuğu poliçesiyle 6 ay boyunca ayda sadece 40 lira ödeyerek sağlık sigortası sahibi olmak mümkün.

yaştakiler doğal olarak pek çok hastalığı çok uzaktan görüyor, özel sağlık sigortasını daha ileri yıllarda yaptırmayı tercih ediyorlar. Ancak bahsettiğim avantajları, kaza risklerini veya erken yaşta da bazı hastalıkların çok yaygın olduğunu bilen gençler özel sağlık sigortası talep ediyorlar. Gençler daha çok, büyük maddi kayıplara yol açabilecek yatarak tedavilerinin ve ameliyatlarının karşılandığı poliçeleri yeterli buluyor. Şirketimizde genç yaşta sisteme girmek isteyen sigortalı adayları için farklı ürün çeşitleri bulunuyor. Düşük prim ve geniş teminat güvencesi ile Türkiye'nin 2000'i aşkın özel sağlık kurumunda sigortalılara en kaliteli hizmeti vermekteyiz. Ayrıca 40 yaşın altındaki kişiler için hazırlanmış 'Nazar Boncuğu' poliçemizle 6 ay boyunca ayda sadece 40 lira ödeyerek sağlık sigortası sahibi olmayı da mümkün kılıyoruz." dedi.